



| 23 Febbraio 2017 | "Villa Borromeo"
Via Vittorio Veneto 58, Cassano D'Adda (MI)

9:00 am to 9:30 am

Registrazione e caffè di Benvenuto

Visitate gli stands dei Partners Infor durante la giornata, una grande opportunità per ampliare le proprie conoscenze e collaborazioni con colleghi, Partners ed esperti di prodotto che supportano il vostro settore produttivo.

9:30 am to 10:45 am

Apertura Sessione Plenaria per tutti I partecipanti

Presentazione Agenda della giornata (PRESENTATION INTO ITALIAN AND ENGLISH)
di Laurent Jacquemain, VP Sales Manufacturing South & France
e Bruno Pagani, Sales Director INFOR Italia

Digital transformation

Le ultime novità e tendenze nel campo Digital Transformation (PRESENTATION INTO ITALIAN)
di Mario Attubato, Boston Consulting Group

Strategia di migrazione alle nuove versioni ed in Cloud

Le diverse strategie di migrazione di Infor offrono possibilità di scelta e creazione del valore, permettendovi piani di migrazione per una veloce adozione delle versioni più recenti, minimizzando i rischi per il business e adottando modelli predefiniti
di Infor Consulting (PRESENTATION INTO ITALIAN)

Nuova Architettura INFOR Xi

Aumentate le potenzialità del vostro ERP con la piattaforma INFOR Xi
(PRESENTATION INTO ITALIAN)

Rivisitate con noi la nuova piattaforma tecnologica, INFOR Xi ed imparate come potrete estendere e migliorare la vostra soluzione ERP in un mondo completamente "Thin Client". INFOR Xi vi darà la massima libertà di scegliere, configurare ed implementare su un'unica piattaforma soluzioni specifiche dedicate al Vostro business

di Massimo Capoccia, Infor SVP Product Management and Development, Technology



| 23 Febbraio 2017 | "Villa Borromeo"
Via Vittorio Veneto 58, Cassano D'Adda (MI)

10:45 am to 11:00 am

Pausa Caffè

Visitate gli stands dei Partners Infor durante la giornata, una grande opportunità per ampliare le proprie conoscenze e collaborazioni con colleghi, Partners ed esperti di prodotto che supportano il vostro settore produttivo.

Dalla Teoria alla Pratica, Recenti Casi di successo : Iot, Cloud e Mobile

11.00 am to 11.30 am:

IoT e Rivoluzione Industriale 4.0 nella Supply Chain Automotive:

Manutenzione Predittiva e ottimizzazione delle performance con Infor EAM
di Ing. Davide Gagnor (Amtek Tekfor SpA)

(PRESENTATION INTO ITALIAN)



11:00 am to 12:30 pm

11.30 am to 12.00 pm:

Implementazione della Infor CloudSuite

ARCA Technologies Esperienza vissuta, lezioni imparate e risultati ottenuti
di Ing. Cesare Varzi (Arca Technologies SpA)

(PRESENTATION INTO ITALIAN)



12.00 pm to 12.30 pm:

Applicazione Mobile per supportare un nuovo innovativo modello di Manutenzione

Servizio di riparazione ed assistenza in tutta Italia per gli impianti di spillatura di Carlsberg Beer.

di Ing. Ivan Sannino (Celli SpA) - Dott. Adalberto Pizzi (Celli SpA)

(PRESENTATION INTO ITALIAN)



12:30 pm to 2:00 pm

Pranzo a buffet

2:00 pm to 3:00 pm

Break Out per linee di prodotto: M3, LN e Infor Partners Network (sessioni in parallelo):

Infor M3

Infor M3 : Novità e Road-Map

Overview della road-map di prodotto, iniziative strategiche per i client M3, nuovi investimenti e rilasci di prodotto

(PRESENTATION INTO ITALIAN & ENGLISH)



| 23 Febbraio 2017 | "Villa Borromeo"
Via Vittorio Veneto 58, Cassano D'Adda (MI)

**di Franco Perusi, Infor Business Consultant M3
e Ole Rasmussen, Infor Sr. Director of Product Management**

Infor LN

Infor LN : Novità e Road-Map.

Overview della road-map di prodotto, iniziative strategiche per i clienti LN, nuovi investimenti e rilasci di prodotto

(PRESENTATION INTO ITALIAN & ENGLISH)

**di Ruggero Arpiani, Infor Business Consultant Baan/LN
e Marco Hoogenraad, Global Director Product Management LN & CloudSuites**

IPN – Infor Partners Network

Aggiornamenti e novità per i Partners Infor

(PRESENTATION INTO ITALIAN)

di Franco Dama, Infor Channel Manager

3:00 pm to 3:15 pm

15' Pausa – e poi 3 nuove sessioni in parallelo.

Break-out per linee di prodotto aggiuntive: EAM – HCM – CRM

EAM - ENTERPRISE ASSET MANAGEMENT

Infor EAM è la soluzione per la Gestione degli Asset più completa e configurabile esistente sul mercato. Permette di aumentare la gestione del capitale investito in Asset in un modo che ne aumenta la disponibilità attraverso la manutenzione predittiva, assicura il rispetto delle compliances di sicurezza e legislative, riduce il consumo energetico e supporta iniziative di Sostenibilità Aziendale. Disponibile in edizioni specifiche per industria, permette di trasformare la gestione degli Asset aziendali in un vantaggio competitivo. Per le linee produttive: aumenta le performance di impianti ed attrezzature, eliminando fermi linea e fermi macchina non pianificati. Presentazione di diversi casi di successo aziendali

di Sandro Turci, Infor EAM Sales Manager

(PRESENTATION INTO ITALIAN)

3:15 pm to 3:45 pm

HCM - HUMAN CAPITAL MANAGEMENT

Aziende in crescita hanno bisogno di soluzioni per le risorse umane che funzionino e bene, permettendo di selezionare i migliori talenti presenti sul mercato. Il vostro sistema HCM deve essere semplice da usare, flessibile e potente, disponendo di un ampio raggio di funzionalità aggiuntive che andrete ad adottare nel vostro processo di crescita, senza bisogno di nuovi progetti di sviluppo, manutenzione e costi

di Jessica Chies, Infor Business Consultant

(PRESENTATION INTO ITALIAN)

CRM – CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT

Infor CRM è una soluzione più volte premiata dagli analisti di settore che permette una completa visione delle interazioni con i clienti attraverso le vostre divisioni di Vendita, Marketing e Supporto al cliente, così che possono collaborare efficacemente e rispondere rapidamente a nuove opportunità di vendita ed alle richieste di assistenza dei clienti, sia



| 23 Febbraio 2017 | "Villa Borromeo"
Via Vittorio Veneto 58, Cassano D'Adda (MI)

3:45 pm to 4:00 pm

dall'ufficio che dagli interventi sul campo. **Esempi di successo clienti INFOR CRM .
di Ruggero Arpiani, Infor Business Consultant
ed il nostro partner Gianos**

(PRESENTATION INTO ITALIAN)

15' Pausa – e poi 3 nuove sessioni in parallelo.

4:00 pm to 4:30 pm

Break-out per line di prodotto aggiuntive: PLM – CPQ – d/EPM

PLM – PRODUCT LIFECYCLE MANAGEMENT

L'integrazione con il Vostro Sistema ERP permette di accedere a dati in tempo reale e aumenta la visibilità del processo produttivo attraverso l'intera azienda. Cogliete l'occasione di conoscere la soluzione "INFOR PLM Accelerate by ARAS" che vi permetterà di ottimizzare ogni passo dello sviluppo del vostro prodotto con minime personalizzazioni ed un costo totale di mantenimento leader del settore. **Esempi di successo clienti INFOR PLM**

a cura del Partner Focus PLM

(PRESENTATION INTO ITALIAN)

CPQ– CONFIGURE PRICING QUOTE

Definire tutte le caratteristiche dei vostri prodotti configurabili una sola volta e poi condividerle con i vostri rivenditori e la vostra forza vendita su qualsiasi Devices, per poter selezionare e configurare i vostri prodotti senza poter commettere errori. Questa configurazione guidata per immagini, semplicissima da usare, vi permetterà di rilasciare quotazioni precise e dettagliate, garantendo una sola visione dall'ordine alla consegna, riducendo i costi di esecuzione e aumentando i profitti. **Esempi di successo di clienti Infor CPQ.**

di Ruggero Arpiani, Infor Business Consultant

(PRESENTATION INTO ITALIAN)

D/EPM– DYNAMIC ENTERPRISE PERFORMANCE MANAGEMENT

Analizzate e controllate i risultati del Vostro business con Infor Dynamic Enterprise Performance Management, definendo i principali indicatori del Vostro business e visualizzando i cambiamenti che guidano la vostra crescita e la vostra profittabilità. Avrete le informazioni che vi servono per capire meglio i rischi, la performance totale del business e l'impatto che le vostre decisioni avranno sull'azienda

Esempi di successo di clienti Infor dEPM

**A cura di Bernhard Rummich, Solution Consultant
e del nostro partner Brainware**

(PRESENTATION INTO ENGLISH/ITALIAN)



| 23 Febbraio 2017 | "Villa Borromeo"
Via Vittorio Veneto 58, Cassano D'Adda (MI)

4:30 pm to 5:00 pm

In seguito, ritorno alla sessione plenaria per chiusura

Aggiornamento sulla Strategia di Infor

Quali novità per i clienti INFOR?

(PRESENTATION INTO ENGLISH)

Saluto di Chiusura

di Laurent Jacquemain, VP Sales Manufacturing South & France

e Bruno Pagani, Sales Director INFOR Italia